

«Herausforderung Life Science»

## Verkaufsberater/-in Life Science im Aussendienst

**für die Region Basel / Nordwestschweiz**

### Faszination Zell-, Molekular- und Mikrobiologie

Bauen Sie sich im Life Science Bereich jetzt langfristig eine Karriere als Produktspezialist/-in und Berater/-in auf. Entscheidungsträger aus Forschung und Entwicklung, pharmazeutische und chemische Institute sowie Einkäufer aus Industrie bzw. Biotechnologie sind Ihre zukünftigen Ansprechpartner, die Sie mit dem attraktiven Produkt- und Dienstleistungsportfolio Ihres Arbeitgebers bekannt machen. Ausgestattet werden Sie mit viel Freiraum, Selbstständigkeit und Vertrauen. Geniessen Sie zudem vorteilhafte Rahmenbedingungen, eine sorgfältige Einführung sowie Unterstützung durch das kompetente Team.

### Darum geht's

Sie pflegen persönliche Kontakte zu Entscheidungsträgern aus Forschung und Entwicklung und bieten massgeschneiderte Lösungen an. Schwerpunkte Ihrer Aufgabe sind:

- Bestehendes Kundennetzwerk pflegen und erweitern
- Markt- und Kundenbedürfnisse proaktiv identifizieren
- Kunden durch überzeugende Lösungsberatung zum Kaufentscheid führen
- Eigenprodukte von BioConcept auf dem Markt forcieren
- Weitere Produkte, Geräte und Dienstleistungen bekanntmachen und verkaufen
- Produktlieferanten betreuen sowie Marktinformationen und Kennzahlen beschaffen
- An stationären und mobilen Ausstellungen sowie Messen und Kongressen präsent sein

### Das braucht's

Biologie, Biochemie, Molekularbiologie, Mikrobiologie, Immunologie oder eine vergleichbare naturwissenschaftliche Disziplin bildet den Hintergrund Ihrer beruflichen Laufbahn. Weitere Facetten Ihres Profils sind:

- Faszination für Life Sciences und moderne Biotechnologie
- Fähigkeit, sich rasch in ein spannendes fachspezifisches Produktportfolio einzudenken
- Begeisterung für direkten Kundenkontakt vor Ort
- Offensives, gewinnendes und überzeugendes Auftreten
- Unternehmerisches Flair und Verhandlungsgeschick
- Willkommen, aber nicht Bedingung: Erfahrung aus Verkauf bzw. Aussendienst
- Deutsch und Englisch

## Ihre neue Arbeitgeberin

### Unabhängiges Schweizer Life Science Unternehmen

BioConcept ist ein familiäres Schweizer KMU, das im Markt einen exzellenten Ruf genießt und seine Produkte in Allschwil bei Basel selbst herstellt. Schwerpunkt der Produkt- und Dienstleistungspalette sind kundenspezifische Zellkulturmedien, definierte Medien für die Produktion von Rekombinationsproteinen aber auch klassische Zellkulturmedien. Darüber hinaus bietet BioConcept als Distributor von international bekannten Lieferanten innovative Life Science Produkte und Laborgeräte für den Schweizer Markt an.

In Allschwil erwartet Sie ein moderner Arbeitsplatz mit bester Infrastruktur. Die Kultur im Unternehmen wird geprägt von gegenseitigem Respekt, einem kooperativen Führungsstil und vertrauensvollen Beziehungen. Das Team freut sich bereits auf Sie und Ihren Vorwärtsschritt. Herzlich willkommen!

Ihr Arbeitsort: 4123 Allschwil

## Kontakt

### Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen!

Ihre Bewerbung unter dem Vermerk 1275.22 nehme ich gerne via E-Mail entgegen.

Für Fragen stehe ich Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.

### Mario Di Santo

+41 61 261 25 92 | [disanto@disanto.ch](mailto:disanto@disanto.ch)  
<http://www.disanto.ch>  
[http://www.xing.com/profile/Mario\\_DiSanto3/cv](http://www.xing.com/profile/Mario_DiSanto3/cv)  
<http://www.linkedin.com/in/mario-di-santo/>

Di Santo & Partner GmbH, Clarastrasse 2, CH 4058 Basel

**DI SANTO & PARTNER**

Unternehmensberatung

