

«**Condrosulf®**, **Ialugen®**, **Tirosint®**, **Flectoparin®** Tissugel oder **Sol-mucalm®** erfolgreiche RX Arzneimittel!»

## Pharmaberater (w/m) im Aussendienst RX Arzneimittel

### für das Gebiet Innerschweiz

**Hier dürfen Sie Ihr unternehmerisches Flair und Ihr Verkaufstalent frei entfalten:** Mit den begehrten IBSA-Produkten im Gepäck sind Sie überall ein geschätzter Partner. Sie übernehmen ein begehrtes Verkaufsgebiet mit viel Potenzial und werden mit attraktiven Kommunikations- und Verkaufsunterlagen ausgestattet. Der besondere Reiz dieser Position liegt nicht nur am kompakten Gebiet sowie der hoch innovativen Produktpalette, sondern insbesondere auch an Ihrer Dialoggruppe, die Sie beraten dürfen: in erster Linie Ärztinnen und Ärzte sowie Gruppenpraxen.

### Darum geht's

Von Ihrem Wohnort aus organisieren Sie Ihre Aktivitäten. Im Zentrum steht die Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen sowie die Erweiterung des Marktgebietes:

- Beziehungen zu Ärzten sowie Einkaufsverantwortlichen in Praxen knüpfen, pflegen und ausbauen
- Produktpalette auf gewinnende Weise präsentieren und Promotionsschwerpunkte setzen (z.B. Fortbildungen, Kongresse, Gruppenpräsentationen)
- Markt, Entwicklungen und Bedürfnisse beobachten und analysieren
- Proaktiv und auf individuelle Bedürfnisse abgestimmt beraten
- Aufträge nachbearbeiten, Kennzahlen beschaffen sowie Erfolgsbilanz rückmelden

### Das braucht's

Im Idealfall sind Sie mit Rheumatologie, Sportmedizin, Dermatologie, Endokrinologie, Urologie oder Allgemeiner bzw. Innerer Medizin vertraut. Ihr Profil umfasst:

- Grundausbildung in medizinischem Kontext: MPA, Pharmaassistent/-in, Drogist/-in o. ä.
- Erfahrung im Aussendienst oder im Pharmabereich von Vorteil
- Willkommen: Weiterbildung/Abschluss im Pharmabereich (Zert. Pharmaberater, Eidg. FA Pharmaspezialist, falls nicht vorhanden, wird dies unterstützt)
- Gewinnendes, gepflegtes sowie überzeugendes Auftreten
- Lebhaftes Interesse an der Pharmazie sowie Identifikation mit der Produktpalette

### Ihre neue Arbeitgeberin

#### Im Zeichen des Fortschritts

Das Institut Biochimique SA (IBSA) mit Sitz im Tessin verfügt in den Bereichen Rheumatologie, Sportmedizin, Dermatologie, Pneumologie sowie Endokrinologie über ein grosses Renommee. Nebst der innovativen Produktpalette ist das Unternehmen vor allem für seine starke Forschungs- und Entwicklungsabteilung bekannt. Es schaut auf eine jahrzehntelange Erfolgsgeschichte zurück und wächst nicht nur national, sondern weltweit. Der Bau einer modernen Produktionsstätte im Tessin unterstreicht das Bekenntnis zum Standort Schweiz und symbolisiert den anhaltenden Aufschwung.

Prägen Sie die Expansion aktiv mit und lancieren Sie Ihre Karriere als unternehmerischer und selbständiger Berater in einer höchst attraktiven Branche! Herzlich willkommen.

Ihr Arbeitsort: Lugano

### Kontakt

#### Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen!

Ihre Bewerbung unter dem Vermerk1221.21 nehme ich gerne via E-Mail entgegen.

Für Fragen stehe ich Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.

#### Mario Di Santo

+41 61 261 25 92 | [disanto@disanto.ch](mailto:disanto@disanto.ch)  
<http://www.disanto.ch>  
[http://www.xing.com/profile/Mario\\_DiSanto3/cv](http://www.xing.com/profile/Mario_DiSanto3/cv)  
<http://www.linkedin.com/in/mario-di-santo/>

Di Santo & Partner GmbH, Clarastrasse 2, CH 4058 Basel

DI SANTO & PARTNER

Unternehmensberatung

